

JUNIOR KONSULENT M/K

FOODSERVICE . HORECA . DETAILBUTIKKER

universal-food-supply.com

HVEM ER VI

Universal food supply er en dansk virksomhed med mange brands som udvikler markeder og sælger funktionelle føde- og drikkevarer. Siden vores begyndelse for 9 år siden, tilbage i 2014, er vi ekspanderet i Danmark og Asien. Vi består nu af flere forskellige brands, med afdelinger i Danmark og Vietnam. Vores rejse er kun lige begyndt. Det betyder, at vi har brug for flere hænder. Flere nysgerrige, samarbejdsvillige, resultatorienterede og passionerede mennesker, som trives i et dynamisk miljø. Derfor leder vi efter en ny kollega, som er klar til nye udfordringer sammen med os.

ANSVARSRÅDER

Kunne du tænke dig at arbejde med nogle stærke brands – i en succesfuld virksomhed i vækst?

Vi søger en ambitiøs profil, til at varetage den direkte kontakt med bl.a. B2C kunder, detail-butikker m.fl.

Universal food supply sælger og markedsfører funktionelle føde- og drikkevarer. Virksomheden er i stærk vækst, og med egen organisation i Danmark søger vi nu en Junior Salgskonsulent til at fortsætte den positive udvikling.

JOBESKRIVELSE

- Videreudvikle relationer indenfor Foodservice BtC, HoReCa og detailbutikker.
- Udvikle vores fælles forretning i kategorierne, i samarbejde med kunderne.
- Eksekvere på vores strategiske fokus i Foodservice, HoReCa og detailbutikker.

Med reference til Sales Manager, blive du en del af et stærkt salgsteam og passionerede kollegaer der har kunderne i fokus.

Du vil få base på vores kontor i Food Innovation House, Vejle og hjemmekontor, men med kundekontakt i hele landet.

Vi står allerede nu klar til at tage godt imod dig, og vi sørger selvfølgelig for oplæring og introduktion til vores brands, ligesom du til at begynde med er på samkørsel med erfarne kolleger.

VI TILBYDER

Et attraktivt job i en dynamisk og performancedrevet virksomhed, som opererer i et spændende, og konkurrencepræget marked. Vi sætter hver dag fokus på vores kunder og er ekstremt agile i vores måde at arbejde på. Beslutningsvejene er korte, og du har stor indflydelse på dit arbejdsområde. Du vil blive en del af et succesfuldt, kompetent og engageret team, hvor mulighederne for udvikling af både forretningen og dig personligt er store. Vi tilbyder masser af plads til kompetenceudvikling. Vores kontor er beliggende i Vejle.

KVALIFIKATIONER

- Vi forestiller os, at du har erfaring fra en lignende rolle – gerne fra HoReCa segmentet, og gerne suppleret lidt med detail, men vi hører selvfølgelig også gerne fra dig, hvis du har ambitionerne og personligheden til det næste skridt i karrieren.
- Du er opsøgende og resultatorienteret, med et stærkt planlægningsgen.
- Du er drevet af at opnå resultater for de kunder du er ansvarlig for, er struktureret, og kender vigtigheden af at samarbejde for at skabe resultater.
- Du behersker dansk i skrift og tale, og du har bopæl i eller omkring Fyn/Trekants-området.
- Kan arbejde i Microsoft Office pakkerne.
- Har kørekort B.
- Ren straffeattest.

ER DU INTERESSERET?

- Vi holder løbende samtaler, så send din ansøgning allerede i dag, dog senest d. 22. oktober 2023, til Kim Lüth: kim@universal-food-supply.com
- Tiltrædelse hurtigst muligt efter nærmere aftale.
- Har du spørgsmål til rollen, er du velkommen til at kontakte: Sales Manager Kim Lüth: kim@universal-food-supply.com

Vi glæder os til at høre fra dig!

VORES REKRUTTERINGSPROCES:

Som en del af rekrutteringsprocessen, kan du blive bedt om at gennemføre en personlighedstest som måler de logiske ræsonnement færdigheder. Formålet med testen er, at vi så objektivt som muligt, kan vurdere kandidater og identificere de bedste match til rollen.